

广东省智慧交通市场分析报告

基于知了标讯平台近一年招中标数据

数据范围：2025年6月24日 — 2026年6月24日

覆盖区域：广东省全省（21个地市）

分析样本：招标 673 条 / 中标 500 条

报告日期：2026年6月24日

执行摘要

一句话结论：广东省智慧交通市场近一年进入大规模放量期，但市场被三种截然不同的项目形态割裂——轻量级（5-100万，占50%）、中量级（100-2000万，占35%）、重量级（5000万-3亿+，占15%）。智慧停车项目数量最多但利润率薄；智慧交管和高速机电才是利润高地。运营商（移动/电信/联通）以ICT集成模式强势跨界，已成为不可忽视的市场力量。

19.50亿

招标总预算

48.31亿

中标总金额

673条

招标公告

20家

核心竞争企业

关键发现：

- 3月是全年最重要的招标窗口**——单月招标预算 5.98 亿，占半年总量 31%。
- 海康威视在公安交管设备领域是事实标准**——顺德项目配件清单全部精确到海康型号，进入该生态需要海康供应链能力。
- 运营商已成智慧交通不可忽视的力量**——移动/电信/联通合计年化中标超 1.5 亿。
- 粤东西北县域市场爆发**——揭阳、汕头、河源、梅州、清远、韶关密集上马，下沉市场机会多于广深。
- 当前可投窗口期项目仅 3 个**——花都（明天截标）、南沙（8天）、塘厦（21天）；另有 5 个高价值采购意向即将转为正式招标。

一、市场全景：中标企业格局

基于 500 条广东省智慧交通近一年中标样本，按赛道归类 20 家核心竞争企业。

1.1 赛道全景

赛道	占比	竞争烈度	核心特征
智慧停车	~60%	极高	门槛低、项目多、利润薄；经营权转让类需资本能力
智慧交管/信号控制	~15%	中高	资质+公安关系壁垒；运营商和专业技术商共分
智慧高速/公路机电	~10%	低	极高壁垒，老牌工程企业垄断，新厂商几乎无法进入
交通规划设计咨询	~8%	中	设计院+专业咨询机构主导
交通大脑/大数据	~3%	中高	技术含量高，佳都、深城交等少数厂商
车路协同/智慧公交	~2%	中	尚处试点，以实训室/科研类为主

1.2 智慧交管/智能交通系统（核心赛道）

序号	企业	主营赛道	近一年中标（万元）	核心特征
1	佳都科技集团	智慧交管/交通大脑	~3,000+	广州南沙交通大脑、茂名智慧交通一期(909万)，软硬一体综合方案商
2	青岛海信网络科技	智能交通系统	~5,000+	佛山/江门公安交通信号控制，产品化程度高
3	深圳广电信义科技	智慧交管（大项目型）	~26,000+	揭阳智能交通及智慧停车(2.6亿)，广电系资源
4	深圳金光道交通技术	交通信号/电子警察	~500+	专注信号灯+电子警察，产品型选手
5	北明软件	智慧交通平台	~1,100+	清远数智长隆一体化平台(1127万)

1.3 智慧高速/公路机电（高壁垒赛道）

序号	企业	主营赛道	近一年中标（万元）
6	广东飞达交通工程	高速公路机电	~5,000+
7	广东新粤交通投资	高速机电+交安	~3,000+
8	北京公科飞达交通工程	公路机电	~2,000+

⚠ 高速机电赛道不建议新进入者碰。飞达、新粤、公科飞达三家深度绑定广东高速公路体系（广东交通集团生态），新厂商除非能通过渠道拿到分包，否则直接参与门槛极高。

1.4 通信运营商ICT（跨界强势切入）

序号	企业	主营赛道	近一年中标（万元）
9	中国移动广东	ICT集成	~8,000+
10	中国电信广东	ICT集成	~6,000+
11	联通（广东）产业互联网	ICT集成	~1,500+
12	广东广播电视网络	ICT集成	~2,000+

洞察：运营商本质是在卖“云+网+ICT集成”，带国资信用的总包方比纯技术公司好过审计。对纯技术公司而言——要么成为运营商的分包商（走渠道），要么在运营商不擅长的纯软件/算法层面建立壁垒。

1.5 交通规划设计咨询 & 出行/专项

序号	企业	主营赛道	近一年中标（万元）
13	深城交（深圳交通中心）	交通规划+设计	~500+
14	广东南方电信规划咨询设计院	通信+智慧交通设计	~7,000+
15	广东省电信规划设计院	通信+智慧交通设计	~500+
16	广州交信投科技	公交智能调度	~200+
17	数字广东网络建设	智慧出行平台	~240+
18	广东南方通信建设	交通管理系统	~400+

19	中移建设	信号灯联网/集成	~500+
20	中时讯通信建设	智慧交通集成服务	~500+

二、预算与采购偏好分析

基于 673 条近半年广东省智慧交通招标公告 + 5 条代表性招标正文深读。

2.1 整体数据

维度	招标侧	中标侧
总项目数	673 条	602 条
总金额	19.50 亿	48.31 亿
算术平均	290 万/条	802 万/条
中位数（估）	~60 万	~80 万

注意：中标金额是招标预算的 2.5 倍——大量经营权转让项目（30 年一次性报价）在中标阶段才体现真实对价，拉高了中标均值。算术平均严重失真，中位数（~60-80 万）才是真实项目体量的基准线。

2.2 月度趋势

月份	招标数量	招标预算(万)	中标金额(万)	走势
2025-12	47	3,736	30,223	年末淡季
2026-01	117	28,775	55,006	开年第一波
2026-02	50	13,919	70,456	春节低谷
2026-03	131	59,815	34,785	年度预算集中释放
2026-04	143	34,400	35,066	持续高位
2026-05	102	40,606	93,603	持续释放
2026-06	83	13,706	163,970	期末突击+大单

3 月是全年最重要的招标窗口——单月招标预算 5.98 亿，占半年总量 31%。错过 Q1 末窗

口，就要等到下半年 9-10 月的第二轮预算释放。

2.3 三层市场——预算逻辑完全不同

市场层级	典型金额	占比	项目特征	预算逻辑
轻量级	5-100万	~50%	村/镇智慧停车、小型电子警察	网上中介超市，几万就干
中量级	100-2000万	~35%	区县级智慧交管/停车系统	政府采购，综合评分法
重量级	5000万-3亿+	~15%	经营权转让/BOT/EPC	BOT模式，预算即报价

给智慧交通系统集成商的建议：真正能切入的是中量级（100-2000万），也是竞争最激烈的区间。轻量级利润薄（大多数是道闸/摄像头零散采购），重量级需要资金+运营能力，纯技术公司只能做分包。

2.4 采购方构成

采购方类型	数量占比	典型项目	预算特征
市/县公安局、交警大队	~25%	电子警察、信号灯、智能交管系统	百万到千万级，正规政府采购
城管/住建/交通局	~30%	智慧停车平台、停车诱导	分散，几万到几千万
镇街政府/村集体	~15%	村居智慧停车、道闸	小额，网上中介超市
国企/投资平台	~10%	停车场BOT、经营权转让	金额巨大，非标模式
运营商	~8%	ICT集成含智慧交通模块	自有采购流程，询比采购
高校/职业院校	~5%	智慧交通实训室	100-300万，教学设备

2.5 设备/品牌偏好

品类	主导品牌	证据来源
电子警察抓拍单元	海康威视 (IDS-TCE900/IDS-TCV900)	顺德区维护项目清单
交通信号机	海信 (SC3101) / 金光道	顺德指定海信主板，常平/丰顺用海康+金光道
视频监控/球机	海康威视 (DS-2SK8C/DS-2DF9C)	顺德高点球机全系列海康

车载终端	苏州科达 (KCS-ZD02A)	顺德铁骑终端指定科达
交通大脑/平台	佳都科技 / 学塾加软件	仁化交管、高校实训

2.6 资质要求评估

项目类型	核心资质要求	门槛评价
新建类（仁化1960万交管）	营业执照 + 信用 + 非联合体	低门槛
新建类（梅州370万电子警察）	营业执照 + 信用 + 非联合体	低门槛
运维类（顺德455万维护）	营业执照 + 信用 + 专门面向小微企业	隐性门槛
运维类（南沙246万/年）	营业执照 + 10分钟响应/1小时到场	地理筛

核心发现：新建系统类项目资质要求宽松——大多数只走《政府采购法》第二十二条基本条件，不额外要求信息系统集成资质、安防资质。门槛不在“资质纸”上，而在“你有没有现成的海康设备集成能力和公安对接经验”。

2.7 评分偏好

所有深读项目均采用**综合评分法**（非最低价中标）：

- **价格分：**30-40%（政府采购标准区间，未发现异常高价分占比）
- **技术方案：**30-40%（系统设计、实施计划、运维方案）
- **商务/业绩：**20-30%（同类项目案例、项目团队资质）

总体上广东省智慧交通政府采购评分结构相对规范，未发现明显的定向标信号。

三、重点可投标项目分析

从 171 条近半年广东省智慧交通招标公告中深度筛选，分层排列：当前可投 → 即将招标 → 已截标但具学习价值。

● 第一层：当前可投标（3个）

1. 花都分局2026-2029年电子警察运维项目

预算	1,131.87万（3年，年约377万）
甲方	广州市公安局花都分局
截标	2026年6月25日（明天）
匹配度	★★★★☆
关键门槛	需持有《基础电信业务经营许可证》或《增值电信业务经营许可证》，或承诺中标后向持证公司租赁链路

时间极紧。明天截标。如果有电信牌照合作方 + 海康备件渠道，值得紧急评估；否则放弃。

2. 塘厦镇电子警察系统及信号灯维护项目

预算	536.92万
甲方	东莞市公安局交通管理支队塘厦大队
截标	2026年7月15日（还有21天）
匹配度	★★★★
关键门槛	合同分包给中小企业≥40%（小微企业≥28%），需找小微企业联合体

建议投。周期充裕、门槛低、纯运维实施风险小。唯一要做：找到一家靠谱的小微企业签分包协议。

3. 南沙区电子警察系统运维服务项目（2026-2028年）

预算	245.64万/年（2年共491万）
甲方	广州市公安局南沙分局
截标	2026年7月2日（还有8天）
匹配度	★★★★☆
关键门槛	10分钟响应/工作日1小时到场/节假日2小时。设备总投入超1.3亿，运维规模庞大。

最硬核的运维项目。KPI考核指标精确到百分比：设备在线率≥98%、故障解决完成率100%、到场及时率≥99%。如果南沙或广州南部有驻场团队，强烈建议投；没有本地团队不建议硬上。

● 第二层：高价值采购意向（5个）

序号	项目	预算（万）	甲方	意向公示	预计公告
4	龙华区全域智慧交通（二期）	23,898	深圳龙华区政数局	2026-05-26	7-8月
5	南山区创新大道综合提升（智慧部分）	8,147	深圳南山区政数局	2026-01-30	Q3
6	三水分局智能交通一期前端设备升级	535	佛山公安局三水分局	2026-06-17	7-8月
7	仲恺交通信号控制及优化服务	1,200	惠州仲恺交通中心	2026-04-03	近期
8	大岭山镇智慧交通建设	3,912	东莞大岭山工程中心	2026-04-24	近期

5个意向项目合计预算超3.75亿。龙华23,898万是年度旗舰——不是传统电子警察，而是城市大脑/数字孪生型智慧交通平台。三水535万刚公示一周，规模适中、公安口、前端设备升级，是最“实在”的切入口。

● 第三层：已截标，但值得学习（2个）

9. 仁化县智慧交通管理建设项目（二期）——1,960万，粤北县域智慧交通标杆，展示了县域市场的需求结构。

10. 顺德区智能交通系统维护项目——454.9万，配件清单暴露了海康威视+海信+苏州科达对顺德市场的深度锁定。专门面向小微企业，大型企业被排除。

四、综合行动建议

4.1 当前项目优先级矩阵

优先级	项目	动作	时间窗口
紧急	花都电警运维	有电信牌照可紧急评估	24小时
近期	塘厦电警维护	找小微企业签分包协议→投	21天
近期	南沙电警运维	确认本地团队→投	8天
重点跟踪	三水前端升级	盯住7-8月正式公告	30-60天
重点跟踪	龙华智慧交通二期	做甲方关系铺垫	60-90天
重点跟踪	仲恺信号优化	准备技术方案	30-60天
关注	南山创新大道	留意Q3公告	60-90天
关注	大岭山智慧交通	做镇级关系	30-60天

4.2 赛道选择建议

如果贵司优势在...	建议切入赛道	核心竞品
软件平台/算法/数据	智慧交管、交通大脑	佳都、海信、深城交
硬件+集成	智慧停车、运营商ICT分包	运营商、广电系
交通规划设计	智慧交通设计咨询	南方电信规划院、电信规划院
运维服务	电警/信号灯运维（小微优先）	各本地小微服务商
资本+运营	停车经营权BOT	广电系、地方国企

4.3 风险提示

- 海康生态锁定风险：**公安交管设备领域海康威视已成事实标准。要进入该领域，建议成为海康授权集成商或代理商，或在特殊场景（雷视一体机、边缘计算）找差异化。

2. **运营商跨界挤压**：移动/电信/联通以ICT模式打包智慧交通，年化中标超1.5亿。纯技术公司建议走"成为运营商分包商"或"在软件/算法层建立壁垒"两条路。
3. **高速机电不可碰**：飞达/新粤/公科飞达的甲方关系积累不是一两年能撬动的。
4. **政策波动风险**：小微企业定向项目增多（如顺德维护），大中企业被挡在门外。需关注各地类似政策扩散。

一句话总结：广东省智慧交通市场正经历县域基建潮+运营商跨界潮的双重冲击。对智慧交通系统集成商而言，当前最现实三条路——①盯住3个在招运维项目抢短期收入；②锁定5个意向项目做Q3布局；③在粤东西北下沉市场建立先发优势。广深佛莞竞争已趋白热化，真正的增量在下沉。

本报告基于知了标讯平台真实招中标公告数据生成 | 数据覆盖：2025年6月24日—2026年6月24日 | 分析工具：知了商机大师

免责声明：本报告仅提供基于公开数据的分析参考，不构成投标决策的唯一依据。所有金额为公告公开数据，实际成交以合同为准。