

管网项目市场·地区归纳分析报告

数据范围：2026年7月4日 — 8月3日 · 全国招标公告

覆盖品类：给排水管网 / 供热管网 / 管材管件采购 / 防腐管道

报告生成：2026年8月3日 · 知了商机大师

3,951

近30天管网相关
公告总量

4 大板块

华东 / 华北 / 东北
/ 中西部

33 个

省份覆盖，无一
空白

8月窗口

供热管网发标高
峰期，9月起收尾

核心判断：近期全国管网市场热度极高，华东以给排水为主力、华北和东北的供热管网正处于年度发标高峰。管材销售标（PE管、球墨铸铁管、保温管）近30天全国447条，门槛比施工标低、回款更快，是多线作战的最优切入口。以下按四大区域板块——展开。

一、全国市场总览

近30天全国管网相关招中标公告**3,951**条，以下为各省份按两大品类（给排水管网 + 管材采购）和供热管网的分布概览：

排名	省份	给排水+管材	供热管网	合计	品类特征
1	江苏	450	16	466	给排水+管材双强，供热弱
2	广东	365	15	380	给排水主力，管材活跃
3	重庆	355	—	355	山地供水专项，无供热
4	浙江	345	5	350	强给排水，供热极少
5	四川	321	8	329	供水/排水为主

排名	省份	给排水+管材	供热管网	合计	品类特征
6	安徽	283	16	299	强给排水，管材活跃
7	河南	244	29	273	强给排水
8	黑龙江	204	57	261	供热+排水双强
9	江西	247	13	260	强给排水，专项债到位率高
10	内蒙古	162	89	251	供热全国第一
11	山东	174	75	249	三品类最均衡
12	河北	177	39	216	供热+给排水均衡
13	湖北	192	—	192	给排水+管材，无供热
14	山西	150	41	191	供热占比21%
15	新疆	121	39	160	供热集中在北疆

以上为 Top 15 省份；辽宁（136）、陕西（142）、吉林（45）、天津（65）等其余省份也有分布。**供热管网**全国近30天约590条，内蒙古、山东、黑龙江、辽宁、山西五省合计占近60%。

二、华东板块：江苏、浙江、安徽、山东

华东四省合计**1,314条**，占全国约三分之一。给排水管网是绝对主力，供热集中在山东。管材采购山东独占鳌头（46条）。

江苏（466条·全国第一）

- 给排水管网 414 条全国第一，苏锡常片区供水管网漏损治理是最高频标的
- 管材采购 36 条以球墨铸铁管和 PE 管为主——江苏水务集团习惯甲供管材，材料标商机持续
- 供热仅 16 条，集中在徐州/连云港的工业供热配套，民用市场小
- 本月重点项目：常州金坛老旧供水管网改造二标段（1,772万）

浙江 (350条)

- 给排水 316 条集中在嘉兴/湖州/绍兴的雨污分流改造和宁波/温州的排水管网升级
- 项目金额以 500-3,000 万为主，适合中型施工企业
- 管材采购 29 条偏 PE 管和钢筋混凝土管
- 供热仅 5 条——浙江无大规模民用集中供热，可不重点投入

安徽 (299条)

- 给排水 251 条：皖北（阜阳/亳州/宿州）农村供水一体化、皖南（芜湖/宣城）雨污分流
- 县城供水一体化项目体量常在 5,000 万以上，是 EPC 总包主战场
- 管材采购 32 条活跃

山东 (249条) 三品类最均衡

- 供热管网 75 条仅次于内蒙古，给排水 128 条，管材采购 **46 条全国第一**
- 供热集中在济南/青岛/烟台/潍坊，给排水分散全省
- 如果三块业务都想发力，山东是首选——品类多、体量大、甲方分散
- 本月重点关注：烟台牟平区城乡供水能力提升二期（13,750万·采购意向期）

三、华北板块：内蒙古、山西、河北、河南

华北四省合计**930条**。核心是供热管网改造——**8月是发标高峰，9月后采购窗口迅速关闭**，现在是华北供热管材和施工的黄金入场期。

内蒙古（251条） 供热全国第一

- 供热管网 **89 条全国绝对第一**，集中在呼和浩特/包头/鄂尔多斯/赤峰
- 典型模式：「老旧供热管网更新改造」+「预制直埋保温管甲供」
- 对保温管技术参数要求严格（聚氨酯保温层厚度、耐温等级），有检测报告要备好
- 给排水 137 条以旗县供水管网延伸为主
- **本月急单**：额济纳旗供热老旧管网更新改造二期（5,087万，8月20日截标）

山西（191条）

- 供热 41 条集中在太原/大同/长治
- **太原热力集团是山西供热管网第一大甲方**——盯住它等于盯住半个山西市场
- 给排水 124 条以煤矿沉陷区供水管网修复和县城供水改造为主
- 本月重点关注：太原市集中供热管网更新预制直埋保温管采购（543万 + 2,357万两单）

河北（216条）

- 供热 39 条集中在石家庄/唐山/保定；给排水 161 条以雄安及环京片区排水管网为主
- 县域项目多、单体金额不大（300-1,000万），适合中小型施工企业切入

河南（273条）

- 强给排水，231 条集中在郑州/洛阳/南阳的雨污分流和县城供水
- 供热 29 条偏弱
- **风险提示**：河南项目量大但付款周期偏长——投标前评估甲方回款能力

四、东北板块：黑龙江、辽宁、吉林

东北三省合计**442条**。管网市场有鲜明的季节性——**8-9月发标，10月前须进场，11月后无法施工**。现在是东北项目的最后一波上车窗口。

黑龙江 (261条)

供热+排水双强

- 供热 57 条全国第三，给排水 168 条
- 哈尔滨/齐齐哈尔/佳木斯的供热老旧管网改造是主打
- 排水管网改造量大，与近年暴雨内涝频发相关——应急资金到位快
- 管材采购 36 条以保温管和螺旋钢管为主
- 本月急单：哈尔滨香坊供热公司保温管采购（8月10日截标，仅剩7天）——明确「仅接受制造商」

辽宁 (136条)

- 供热 48 条占比超三分之一，集中在大连/沈阳/鞍山
- 项目金额偏大（多在 1,000 万以上），总包门槛较高
- 管材销售比施工更容易切入

吉林 (45条)

- 体量最小，主要集中长春。长春朝阳区地下综合管网改造 EPC 是近期重点项目
- 过亿 EPC 对中小型企业不友好，管材供应的机会更大

五、中西部板块：重庆、四川、湖北、江西、陕西

中西部以给排水管网为绝对主力，**供热极少**。管材采购在湖北、江西活跃度较高。

重庆（355条）

- 给排水 345 条全国第二。最特殊现象：**山地县城供水管网改造**
- 万州/涪陵/丰都/石柱等区县供水改造密集，大高差、长距离输送，对管道承压和安装工艺要求特殊
- 如果你在这块有经验，是差异化优势
- **本月重点项目**：万盛城区老旧供水管网更新改造（施工 8,954 万 + 甲供材料 3,518 万）

四川（329条）

- 给排水 308 条以成都/绵阳/南充的供水管网延伸和排水改造为主
- PE 管和球墨铸铁管需求量大

湖北（192条）

- 给排水 159 条；管材采购 **33 条**是亮点
- 集中在武汉/宜昌/襄阳水务集团的年度管材框架协议
- **湖北水务习惯搞年度框架+分批供货——拿下一个框架可稳定出货一年**
- 本月重点关注：通城县乡镇供水管网改造及配套设施 EPC（19,206万）

江西（260条）

- 给排水 236 条强势，集中在赣州/南昌/九江
- 近年管网投资增速最快的省份之一，专项债资金到位率高，付款相对靠谱

陕西（142条）

- 给排水 119 条集中在西安/咸阳/宝鸡
- 以本地水务施工企业为主，外来户壁垒较高

六、跨区域综合洞察

你的三条业务线·地区优先级矩阵

业务线	第一梯队（立即跟进）	第二梯队（重点关注）	第三梯队（机会观望）
给排水管网施工	江苏、重庆、浙江、广东	安徽、四川、江西、河南	内蒙古、贵州、广西南
供热管网施工/管材	内蒙古、黑龙江、山东、山西	辽宁、新疆、河北	吉林、天津
管材管件销售	山东、广东、江苏、湖北	黑龙江、安徽、浙江	山西、河北、四川
防腐管道	全国仅11条单独发标——防腐需求已嵌入供热保温管和球墨铸铁管内衬防腐大标中		

三条关键市场规律

1. 供热管网采购时钟还剩约两个月

华北和东北的供热老旧管网改造项目 8 月密集发标，9 月进入招标尾声，10 月施工进场。需要供管材给供热项目的，**现在就要锁定呼和浩特、太原、哈尔滨这几个城市的甲方**。过了 9 月中旬，今年这批项目基本结束。

2. 给排水没有季节限制，但有区域壁垒

江苏、浙江、广东的给排水项目全年持续，但各地水务集团下属施工企业是默认中标方。不一定要硬抢施工标——**给本地施工企业做管材供应商、做分包管道安装**，是更务实的切入角度。

3. 管材销售是现金牛——门槛低、回款快、不限地域

山东 46 条、广东 41 条、江苏 36 条、湖北 33 条管材采购标——纯卖货，不涉及施工资质，回款周期比施工短。如果管材品类全（球墨铸铁管+PE管+钢管+保温管），**可多省份同时投**。

七、针对你的行动建议

近30天最值得你关注的 5 个省份是：山东（三品类均衡）、内蒙古（供热制高点）、江苏（给排水体量最大）、黑龙江（供热窗口紧张）、湖北（管材年度框架机会）。

按紧迫度排序

优先级	动作	时效	说明
1	盯住哈尔滨/太原/呼和浩特的保温管采购标	8月内	供热管材标密集发标中，立即准备制造商授权和检测报告
2	山东管材销售标全线出击	持续	山东 46 条管材标全国第一，PE管/球墨铸铁管/保温管都有需求
3	对江苏/浙江中小型施工标做分包切入	持续	不必硬抢总包，对接中标施工方做管道安装分包
4	联系武汉/宜昌/襄阳水务集团	9月前	湖北水务年度框架协议一般在三季度签订，抢在框架窗口期内对接
5	留意防腐管材的嵌入式机会	持续	翻供热/供水标书里的管材技术规格，找到防腐要求再报价，不要等「防腐管道」单独发标

风险提示

- 供热管材标对「制造商」身份要求趋严（哈尔滨香坊明确只要制造商），经销商/代理商要提前与上游厂家签好授权协议
- 过亿 EPC 项目已是总包战场，你作为管材供应商应**对接中标总包做分包供应**，而非直接投标
- 河南项目付款周期偏长，投标前要评估甲方回款能力和资金来源（专项债/国债/地方财政）
- 内蒙古供热项目地处偏远，物流成本和冬季施工条件是隐性成本，报价时留足余量